

Conseil en stratégie et formation en vente pour faciliter votre insertion sur le marché.



CONSEIL ET FORMATION

FACILITEZ VOTRE INSERTION SUR LE MARCHÉ

Conseil en stratégie



Formation en vente



Qui sommes-nous ?

Créé le 22 juin 2020, le cabinet Conseil et Formation propose des formations aux métiers du commerce et de la vente, ainsi que des conseils en stratégie à destination des écoles, des entreprises, des créateurs et des dirigeants d'entreprises (TPE-PME).

Notre mission

Notre mission est de faciliter l'insertion et de maximiser la présence sur les marchés français et étrangers.

Comment nous intervenons ?



Conseil en ligne

Interventions en ligne pour proposer des conseils stratégiques sur mesure, adaptés à vos objectifs, à votre secteur et à vos moyens.

- ✓ Éviter les erreurs de débutant
- ✓ Structurer l'idée et valoriser le potentiel du projet
- ✓ Construire une stratégie adaptée et performante
- ✓ Saisir les opportunités essentielles à votre croissance
- ✓ Gagner en autonomie dans un environnement concurrentiel
- ✓ Agencer et réagencer un espace commercial



Écoles et entreprises

Interventions en écoles privées et en entreprises pour former aux métiers du commerce et de la vente.

- ✓ Accueillir un client de manière professionnelle
- ✓ Créer un climat de confiance
- ✓ Accompagner et conseiller un client
- ✓ Transformer les objections en arguments convaincants
- ✓ Conclure vos ventes avec professionnalisme
- ✓ Développer et fidéliser votre clientèle
- ✓ Gérer les retours et réclamations de manière professionnelle et constructive

La finalité

Prendre du recul, trouver des solutions et des outils pour avancer, faciliter l'insertion et maximiser votre présence sur le marché.



« Il n'existe pas de petites ressources, seulement de grandes idées. »

Je suis Ines Ngono, consultante en stratégie diplômée et professeure de vente.

Entrepreneure depuis plus de 15 ans et spécialiste de la vente depuis plus de 12 ans, j'accompagne les entreprises avec une approche stratégique exigeante, nourrie par l'expérience du terrain et une vision internationale.

Ma mission : structurer votre vision, affirmer votre positionnement et sécuriser votre développement, en transformant chaque contrainte en opportunité de croissance.

Depuis 2020, j'accompagne des entreprises (TPE et PME), tous secteurs confondus, dans leur développement sur les marchés français et internationaux.

Je forme également des professionnels de la vente (vendeurs, commerciaux et représentants) amenés à intervenir auprès d'une clientèle exigeante : particuliers, entreprises, institutions et partenaires commerciaux.

Ma philosophie

Une approche fondée sur des valeurs fortes

L'adaptabilité



S'ajuster à chaque projet, chaque marché et chaque ambition.

La transmission



Partager des méthodes, des outils et une vision pour rendre chaque acteur autonome et performant.

L'équilibre & l'authenticité



Construire une croissance alignée, durable et fidèle à votre identité.

Parlons de vos projets : chaque ambition mérite une stratégie claire, structurée et performante.

AU CŒUR DE NOTRE RELATION TRANSMETTRE NOTRE SAVOIR & NOTRE EXPÉRIENCE

Faciliter votre insertion et maximiser votre présence sur le marché.



INES NGONO

FONDATRICE DU CABINET
CONSEIL ET FORMATION

06. 52. 76. 81. 59
ngonoines@yahoo.fr

www.conseiletformation.com

